

NOMADVANTAGE ACCELERE SA CROISSANCE ET LEVE 3 MILLIONS D'EUROS

Paris, le 21 novembre 2017

Nomadvantage, numéro 1 du logiciel de CRM dédié aux forces de ventes de l'industrie pharmaceutique et de la santé grand public, réalise une levée de fonds de 3M€, principalement auprès d'Odyssee Venture, pour accélérer sa croissance en France et à l'international.

Après 15 ans de croissance soutenue, Nomadvantage, éditeur de la suite logicielle OpenPharma détient aujourd'hui 30% de part de marché en France et a réalisé en juillet 2017 l'acquisition de la société Technologs.

Nomadvantage propose des solutions technologiques innovantes pour améliorer la performance des équipes commerciales sur le lieu de vente (en pharmacie, parapharmacie ou magasin spécialisé). Adaptable facilement aux différents métiers de la relation client, OpenPharma est l'outil le plus efficace :

1. pour mettre en œuvre rapidement des opérations promotionnelles et des campagnes marketing,
2. pour gérer des contrats et des marchés,
3. pour améliorer l'expérience client entre le lieu de vente, le service client ou les canaux digitaux.

Aujourd'hui, Nomadvantage dispose d'une position solide sur le marché français et équipe plusieurs grands clients en Europe. OpenPharma est utilisé par de grands groupes internationaux qui voient dans cette application une réponse adaptée aux besoins commerciaux et aux exigences réglementaires.

L'ambition de Nomadvantage est double :

- élargir sa plateforme pour accompagner ses clients à l'international,
- simplifier et automatiser les déploiements clients.

Olivier Wallut, président de Nomadvantage : « La nouvelle plateforme doit permettre à nos clients et à des partenaires de déployer et d'opérer la solution en toute autonomie, pour des grandes entreprises, comme pour des TPE ».

La levée de fonds accélère la mise en œuvre de cette stratégie de croissance (élargissement des compétences des équipes et mise en place de partenariats internationaux). Elle permet également de renforcer les efforts en R&D et d'enrichir la solution avec de nouveaux services et applications autour d'OpenPharma.

Nomadvantage réalise cette opération financière par l'entrée d'Odyssee Venture à son capital et avec le concours de prêts bancaires auprès de HSBC et de BPI France.

Spécialiste des entreprises en croissance, Odyssee Venture est un des acteurs historiques du Private Equity en France et une des premières sociétés de gestion indépendantes de fonds de capital investissement (FIP-FCPI-FCPR) agréée par l'AMP. Elle a levé plus de 450 millions d'euros et accompagné une centaine de PME à tous les stades de développement depuis sa création en 1999.

Olivier Wallut : « L'entrée d'Odyssee Venture dans notre capital conforte notre stratégie et concrétise un apport constructif d'écoute et de conseil dans notre développement. »

Nomadvantage – www.nomadvantage.com

Intervenants : Olivier Wallut, Jérôme Guermonprez

232, rue Vercingétorix 75014 Paris – tél +33 1 45 17 27 37 – info@nomadvantage.com

Conseil juridique Nomadvantage : Henry de Mercey

Odyssee Venture – www.odysseeventure.com

Intervenants : Sébastien Sassolas, Florent Violette

Conseil juridique Odyssee Venture : DTMV & Associés (Arnaud Vanbremeersch)